

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)
(股份代號：3337)

自願性公佈 2018年戰略指引

本公佈為本公司發佈的自願性公佈。

董事會謹此公佈本集團2018年戰略指引。

本公佈為安東油田服務集團(「本公司」)，連同其附屬公司，合稱「本集團」發佈的自願性公佈。本公司董事會(「董事會」)謹此公佈本集團2018年戰略指引如下：

2018年戰略重點

根據本集團2017年發佈的未來三年的戰略目標，即是「成為油氣開發領域的全球新興市場內最具競爭力的增產降本一體化技術服務公司」。董事會訂立了本集團2018年的戰略重點為：

以現金流管理為核心，恢復強勁的經營性淨現金流產生能力，注重業務質量，提升國際化水平，在現金流增長的前提下推動收入和利潤的健康成長。

市場方面，集團對2018年的強勁市場復蘇充滿信心，集團將會重點升級客戶層級，以追求現金流產生能力強，利潤率高，且單一規模更大的長期訂單為主要目標，為2019年及未來的快速增長做好訂單儲備。積極提高在伊拉克市場國際油公司客戶的市場份額，爭取一帶一路沿線市場的中國民營油公司的總包項目機會，抓住中國天然氣市場，特別是葉岩氣市場的增量機會。

服務方面，繼續加強以增產降本一體化為核心的服務能力建設，推行多種形式的一體化服務，注重現金流管理，對資金佔用較大的項目，整合合作夥伴的資源予以解決。

產品及技術方面，以新技術的推廣和應用為核心，加強與行業領先的技術公司的合作，特別是以增產降本為特色的新技術的合作，通過全面的對外合作，提升本集團的增產降本一體化服務能力。

戰略資源配套方面，投資方面，嚴控資本開支規模，合理調配閒置設備，加強存貨管理及對供應商的付款管理，減少現金流出；人力資源方面，以提升國際業務的當地化水平為重點，重視行業領軍人才的引進，繼續加強薪酬激勵措施。

財務方面，現金流管理是核心，對現金流的增長要求優於收入和利潤增長。加強產融結合力度，加快推進與國家政策性金融機構的深入合作，通過與客戶以及國家政策性金融機構共同的產融結合模式，降低風險，減少流動資金壓力，並以此為競爭優勢在海外市場搶佔國際油服公司的市場份額。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

承董事會命
安東油田服務集團
羅林
主席

香港，二零一八年一月二十二日

於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、吳迪先生及皮至峰先生；非執行董事為 *John William CHISHOLM* 先生及獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及拿督 *WEE Yiaw Hin*。